

ビジネス英語 話す筋トレ

	discuss this with me before you talk to him	あなたが彼と話す前に私とこの件を話し合う	50
	distribution center	流通センター	14
	diversify our products	当社製品を多様化する	40
	do a better job	より良い仕事をする	52
	do some market research and create niche products	市場調査をしてニッチ製品を作る	42
	do some research on potential new markets	潜在的な新しい市場についてリサーチをする	3
	do things right the first time	一度目で物事を正しく行う	17
	double-check his email address	彼のメールアドレスを再確認する	9
	double-check these numbers to make sure they're correct	数字が正しいか再確認する	1
	e-mail it to me	それを私にメールする	9
<b>E</b>	email me a brief outline of your proposal	あなたの企画案の概要、概略を私にメールする	9
	enter into new market segments	新しい市場セグメントに参入する	40
	enter the low-income market with competitive prices	低所得市場に他に負けない低い価格で参入する	42
	essential	必須である	38
	every day before you leave work	毎日、あなたが退社する前	4
	everything (thanks for)	何もかも	50
	exactly what I told him	まさに私が彼に言ったこと	28
	exactly what I was thinking about	まさに私が考えていたこと	28
	exactly what's going on	まさに起きていること	28
	exactly why you want to do business with them	あなたが彼らと商売をしたい、まさにその理由	28
	exhibit at trade shows	トレードショーで展示する	19
	expand our market	我々の市場を拡大する	19
	expedite the shipment	発送を迅速に処理する、急送する	34
	explain what happened	何が起きたか説明する	52
	extend product warranties	製品保証期間を延長する	20
	feel the same way	同様に感じる	52
<b>F</b>	fill out the order form	注文書に記入する	10
	financial report	営業報告(書)、会計報告(書)、財務報告書有価証券報告(書)	14
	find new customers	新規顧客を見つける	19
	find out and get back to you (Let me)	調べてからあなたに返事する	38
	find reputable agents to do all the sales work	評判のいいエージェントを見つけて営業業務は全て任せる	56
	find the right candidate for this job	この仕事の適任者・ぴったりの候補者を見つける	48
	finish this report tomorrow	このレポートを明日終える	9
	first thing in the morning	朝一番で	4
	focus on the key issues	重要課題にフォーカスする	21
	follow 5S guidance	5S ガイドラインに従う	16
	follow the proper procedure	正規のプロセスに従う	16
	forward the mail to me	そのメールを私に転送する	9